



Halegría.

A photograph of a busy city street, likely in London, featuring a large crowd of people, buildings, and a Starbucks sign. The image is overlaid with a semi-transparent dark brown filter. The text "bienvenidos Halegría." is written in a yellow, outlined font across the bottom. In the background, a building is under construction with scaffolding, and a red awning is visible on the right. A Starbucks logo is seen on a building facade. A "Superdry" banner is also visible on the left side of the street.

bienvenidos **Halegría.**

propuesta Halegría.

contenido.

1. auditoria situación actual halegría, inbound y outbound marketing **(SIN COSTO)**.
2. propuesta asesoría para ejecución de plan de inbound marketing por parte del equipo de Halegría y ejecución plan completo de outbound marketing por parte de sepa publicidad.
3. propuesta ejecución de plan de inbound y outbound marketing por parte de sepa publicidad.

1. auditoria marketing digital.

no genera costo, ni compromiso de contratación, se hace en una reunión de máximo dos horas en las que el equipo de halebria debe tener acceso a todas las herramientas que están usando para el desarrollo de los planes de marketing digital.

contenido

- estrategia inbound marketing, desde ecommerce hasta redes sociales, SEO.
- auditoria estrategia outbound marketing, SEM en google ads , facebook ads.
- análisis de resultados de audiencias, perfilamiento de cliente y buyer persona.
- análisis de funnel por prodcuto.

2. acompañamiento inbound marketing y ejecución outbound marketing.

- **VALOR AGREGADO:** creación de ecommerce nuevo en wordpress con woocommerce.
- creación de Landing page para campañas por Google Ads.
- administración y gestión de campañas pagas por Google Ads.
- diseño de todas las piezas publicitarias para campañas para display.
- acompañamiento en ejecución inbound marketing.
- activación de producto por medios digitales, uno al mes.
- diseño de piezas publicitarias para campañas para remarketing.
- creación de campañas por redes sociales de reconocimiento de Marca, trafico, cliente potencial, mensaje.
- informe de desempeño desde google analytics.
- valor: \$1.200.000 fee mensual

cómo lo vamos a hacer?

branding

consideración

conversión

reconocimiento de
marca.
cliente potencial.

crm
cliente potencial
mensaje
chat
remarketing

compra asistida
compra online

3. ejecución inbound marketing y outbound marketing.

- **todo el plan de outbound marketing y página web nueva descrita en el punto dos.**
- **estrategia digital de contenidos.**
- **administración de redes sociales (Facebook – Instagram).**
- **diseño de 7 post semanales para (Facebook – Instagram), uno en formato video, otro es un blog para generar posicionamiento SEO en la página web.**
- **informe mensuales de trabajo digital con métricas Redes sociales – Google Analytics.**
- **valor: \$2.200.000 fee mensual**

7. costo mensualidad

opción 1: costo mensual fee
outbound

\$1.000.000

opción 2: costo mensual fee
inbound

\$2.200.000

- Incluye todos los servicios descritos en la presentación.